

**ДЕРЖАВНА СЛУЖБА СТАТИСТИКИ УКРАЇНИ
НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ СТАТИСТИКИ ОБЛІКУ ТА АУДИТУ**

**КАФЕДРА ЕКОНОМІКИ ТА МЕНЕДЖМЕНТУ
ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ**

**МЕТОДИЧНІ ВКАЗІВКИ ДО
ВИКОНАННЯ КОНТРОЛЬНИХ РОБІТ**

з дисципліни
МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ КОНТРАКТИ
для студентів заочної форми навчання
спеціальність 073 «Менеджмент»
фінансово-економічний факультет

Київ
2019 рік

Методичні вказівки до виконання контрольних робіт з дисципліни «Міжнародні комерційні контракти» для студентів першого (бакалаврського) рівня спеціальності 073 “Менеджмент” заочної форми навчання / Ю.Й. Гарасим. – К.: Національна академія статистики, обліку та аудиту, 2019. – 18 с.

Рецензенти:

Іващенко О.А. – завідувач кафедри економіки та менеджменту
зовнішньоекономічної діяльності, к.е.н., доцент;

Пархоменко В.В. – декан фінансово-економічного факультету, к.е.н., доцент

ПОЯСНЮВАЛЬНА ЗАПИСКА

Мета: формування системи теоретичних знань та практичних навичок стосовно сучасних методів і технологій управління міжнародною контрактною діяльністю, а саме розуміння базових термінів, оволодіння інструментарієм укладення міжнародних комерційних контрактів, визначення та обґрунтування основних умов виконання і припинення міжнародних комерційних контрактів.

Завдання: спрямовані на формування у студентів системи знань, методичних підходів та навичок у сфері міжнародної контрактної діяльності, зокрема щодо: вивчення функцій, принципів та видів міжнародних комерційних контрактів; засвоєння підходів до підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів; виявлення специфіки структури та змісту міжнародних комерційних контрактів в залежності від його предмету та прав і зобов'язань сторін; вивчення способів врегулювання міжнародних комерційних спорів; набуття практичних навичок та вмінь щодо управління міжнародною комерційною діяльністю.

У результаті вивчення навчальної дисципліни студент повинен

знати:

- сутність, функції, принципи та види міжнародних комерційних контрактів;
- підходи до підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів;
- специфіку структури та змісту міжнародних комерційних контрактів в залежності від його предмету та прав і зобов'язань сторін;
- способи врегулювання міжнародних комерційних спорів;
- особливості регулювання міжнародної контрактної діяльності;
- інструменти управління міжнародною комерційною діяльністю.

вміти:

- оцінювати потенціал, економіко-правових умов та ризиків укладання міжнародних комерційних контрактів;
- планувати та розробляти бюджет міжнародної контрактної діяльності;
- організовувати зовнішньоекономічну контрактну діяльність та виконувати міжнародні комерційні контракти;
- контролювати виконання та оцінку ефективності зовнішньоекономічних контрактів, аудиту міжнародної контрактної діяльності;
- коригувати напрями контрактної діяльності.

1. ЗМІСТ ТЕМ ДИСЦИПЛІНИ

ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 1. СУТНІСТЬ, ПІДГОТОВКА ТА УКЛАДАННЯ МІЖНАРОДНИХ КОМЕРЦІЙНИХ КОНТРАКТІВ

Тема 1. Сутність та види міжнародних комерційних контрактів

Поняття „міжнародний комерційний контракт” та його ознаки: різна національна приналежність контрагентів, перетин товаром кордону, розрахунки в іноземній валюті, комерційний характер. Функції та основні принципи МКК. Багатокритеріальна класифікація міжнародних комерційних контрактів.

Рекомендована література:

Базова: [1, 3, 6]

Допоміжна: [2, 4, 6, 8]

Інформаційні ресурси: [12, 14]

Тема 2. Принципи підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів

Дійсність та свобода укладання МКК. Поняття „воля” та особливості волі: способи висловлення, свобода волі, серйозність, наявність дієздатності та правоздатності, спрямованість на досягнення можливих результатів. Поняття корпоративних міжнародних комерційних переговорів та особливості їх проведення. Сутність та види оферти в міжнародному бізнесі. Сутність та види акцепту у міжнародному бізнесі. Порядок укладання контракту: переддоговірний період, комерційні переговори. Способи укладання контракту. Момент укладання контракту. Форма контракту. Мова контракту. Кількість оригінальних примірників та копій.

Рекомендована література:

Базова: [1-3, 5]

Допоміжна: [5, 7]

Інформаційні ресурси: [10, 12, 15]

Тема 3. Структура та зміст міжнародного комерційного контракту

Структура контракту. Преамбула та її зміст. Предмет контракту та його характеристика. Права та обов’язки сторін. Особливі умови контракту. Інші умови контракту та їх зміст. Додатки до контракту. Умови контракту: істотні та неістотні, індивідуальні та загальні. Обов’язковий мінімум умов контракту. Деталізація та типізація договірних умов. Типові форми контрактів. Умови та способи використання типових форм контрактів. Структура типових форм контрактів: узгоджена та уніфікована частини. Приклади основних типових контрактів, розроблених міжнародними організаціями. Сутність поняття „торгові звичаї”. Вимоги щодо торгових

звичаїв: характер загального правила, відомість у відповідній сфері торгівлі, визначеність щодо змісту та розумність. Правила застосування торгових звичаїв. Джерела торгових звичаїв: правила бірж, збірники торгових палат, типові контракти, рішення третейських судів, матеріали комісій ООН та інших організацій.

Рекомендована література:

Базова: [1, 3, 4, 7]

Допоміжна: [5, 7, 8]

Інформаційні ресурси: [10, 12-14]

ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 2. УПРАВЛІННЯ ТА РЕГУЛЮВАННЯ МІЖНАРОДНОЮ КОНТРАКТНОЮ ДІЯЛЬНІСТЮ

Тема 4. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу товарів

Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу товарів. Контракти у сфері торгівлі сировиною та продовольчими товарами. Контракти поставки готових товарів масового вжитку. Контракти купівлі-продажу готових промислових виробів. Контракти купівлі-продажу напівфабрикатів. МКК, що забезпечують реалізацію реекспортних та реімпортних операцій. Міжнародні компенсаційні угоди: бартерні угоди, прості компенсаційні угоди, складні компенсаційні угоди, угоди виробничого кооперування. Особливості міжнародних комерційних угод залежно від форм здійснення зовнішньоторговельних операцій: тендерні, біржові, аукціонні.

Рекомендована література:

Базова: [1, 2, 3, 5]

Допоміжна: [2, 7, 8]

Інформаційні ресурси: [10, 14, 15]

Тема 5. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу послуг

Особливості міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу послуг. Структура і зміст МКК в галузі купівлі-продажу основних послуг: контракти з наданням інжинірингових послуг, орендні контракти, контракти у сфері міжнародного туризму, контракти на надання консалтингових та аудиторських послуг, представницькі операції, тощо. Структура і зміст МКК в галузі купівлі-продажу послуг, що забезпечують процес товаропросування: контракти про надання посередницьких послуг, контракти страхування товару, контракти з надання транспортно-експедиторських послуг. Права та обов'язки сторін за контрактами купівлі-продажу послуг.

Рекомендована література:

Базова: [1, 2, 3, 5]

Допоміжна: [2, 7, 8]

Інформаційні ресурси: [10, 14, 15]

Тема 6. Міжнародні комерційні контракти в галузі торгівлі результатами інтелектуальної власності

Особливості міжнародних комерційних контрактів у галузі торгівлі результатами творчої діяльності. Структура та зміст МКК в галузі торгівлі результатами науково-технічних досліджень: ліцензійні контракти (прості, виключні, повні); контракти з передачі ноу-хау; контракти франчайзингу (обігу); контракт на спільні роботи. Структура та зміст міжнародних комерційних контрактів в галузі торгівлі об'єктами авторського права: на переклад; на постановку вистав; на прокат, обмін, поставку кінофільмів; на видання та виконання музичних творів.

Рекомендована література:

Базова: [2, 5, 6, 7]

Допоміжна: [7, 9]

Інформаційні ресурси: [10, 12, 14]

Тема 7. Управління міжнародною контрактною діяльністю

Сутність процесу управління міжнародною контрактною діяльністю та його функцій. Умови здійснення міжнародної контрактної діяльності. Посадові особи, які приймають участь в контрактному процесі та вимоги до їх компетентностей. Основні підходи до планування міжнародної діяльності в контрактній сфері. Чинники, що впливають на планування та принципи здійснення. Особливості бюджетування контрактної діяльності. Роль переговорів в міжнародній комерційній діяльності. Формування делегації та організація переговорів. Фінансування переговорів та їх ефективність. Стратегії та тактики переговорів. Умови проведення міжнародних комерційних переговорів. Виконання зобов'язань партнерами та його принципи: належне виконання, реальне виконання, економічність виконання, співробітництво і взаємодія контрагентів. Процес виконання МКК: матеріальна стадія, техніко-юридична стадія. Способи виконання контракту. Спосіб встановлення строків виконання. Підготовка товару до відвантаження. Вимоги до пакування та маркування. Місце виконання. Вартість виконання. Цілі контрактної документації та вимоги до її оформлення. Функції міжнародної комерційної документації: доказова, виконавча. Комерційна, транспортна, транспортно-експедиторська, страхова, складська, фінансова, митна документації. Способи забезпечення виконання зобов'язань за МКК. Стандартизація та уніфікація документів. Методи оцінки ефективності міжнародної контрактної діяльності. Контроль та коригування міжнародної контрактної діяльності. Контроль та коригування процесу укладання МКК. Контроль та коригування процесу виконання МКК.

Рекомендована література:

Базова: [1, 3-5]

Допоміжна: [6, 7]

Інформаційні ресурси: [12, 14]

Тема 8. Врегулювання міжнародних комерційних спорів

Технології врегулювання міжнародних комерційних спорів: судова (національна, зарубіжна, міжнародна, паралельна) та позасудова. Процедури врегулювання міжнародних комерційних спорів: погодження, арбітраж, судова процедура. Міжнародні процедури комерційного арбітражу та його переваги. ЮНІСТРАЛ. Арбітражний суд Міжнародної торгової палати. Лондонський міжнародний третейський суд. Американський арбітраж. Міжнародний центр врегулювання інвестиційних спорів. Європейський арбітраж. Регулювання міжнародного арбітражу. Виконання арбітражних рішень. Судове розглядання міжнародних комерційних спорів. Процедура врегулювання спорів СОТ. Український арбітраж. Сутність поняття „арбітражна угода”. Види та форми арбітражних угод. Основні принципи формулювання арбітражної угоди. Вибір виду арбітражного суду. Арбітражні витрати.

Рекомендована література:

Базова: [1, 2, 5]

Допоміжна: [1, 3-5]

Інформаційні ресурси: [11, 15]

Тема 9. Регулювання міжнародної контрактної діяльності в Україні

Правові основи укладання міжнародних комерційних контрактів. Конвенції загального типу. Спеціальні конвенції. Рекомендовані документи міжнародних організацій. Правовий поради́к ЮНІСТРАЛ. Загальні умови, типові контракти, поради́к зі складання контрактів ЄЕК ООН. Принципи та рекомендації з виробничої кооперації. Загальні умови поставок товарів та послуг в окремі країни (Фінляндія, КНР, КНДР, СНД тощо). Врахування специфіки застосовуваного права при укладанні контрактів. Інтереси та ризики. Правила тлумачення контрактів. Особливості регулювання контрактних відносин в Україні.

Рекомендована література:

Базова: [1, 2, 4]

Допоміжна: [1, 3, 9]

Інформаційні ресурси: [10, 13-15]

2. РЕКОМЕНДАЦІЇ ДО ВИКОНАННЯ КОНТРОЛЬНИХ РОБІТ

У відповідності з вимогами навчального плану слухачі заочної форми навчання повинні виконати одну письмову контрольну роботу та складають

залік з дисципліни «Міжнародні комерційні контракти». Підготовка до складання заліку полягає у вивченні матеріалів згідно з тематикою, що викладена у робочих програмах.

Виконання контрольної роботи є одним із заключних етапів вивчення курсу для заочної форми навчання. Її підготовка сприяє поглибленню та закріпленню теоретичних знань, одержаних слухачами при самостійному вивченні окремих розділів дисципліни, набутті навичок самостійної роботи над учбовим матеріалом.

Контрольна робота повинна висвітлити вміння слухачів коротко і точно відповідати на поставлені питання, підбирати і використовувати для відповідей необхідний матеріал. При цьому слухачу необхідно врахувати, що механічно переписані тексти з літературних джерел: монографій, учбових посібників та інше не будуть зараховані, якщо вони будуть надані без логічної послідовності, повного висвітлення питання.

3. ВИМОГИ ДО ОФОРМЛЕННЯ ТА ЗАВДАННЯ ДЛЯ КОНТРОЛЬНИХ РОБІТ

Контрольна робота повинна містити одне питання. Номер питання кожному слухачу визначається по алфавіту в залежності від першої літери його прізвища та виконати практичне завдання (номер завдання відповідає останній цифрі залікової книжки)

Варіанти теоретичних питань

Початкова літера прізвища слухача	Номер питання	Початкова літера прізвища слухача	Номер питання
А	1	О	15
Б	2	П	16
В	3	Р	17
Г	4	С	18
Д	5	Т	19
Є	6	У	20
Ж	7	Ф	21
З	8	Х	22
І	9	Ц	23
Ї,Й	10	Ч	24
К	11	Ш	25
Л	12	Щ	26
М	13	Ю	27
Н	14	Я	28

Питання роботи висвітлюється слухачем при обов'язковому посиланні, як найменше на десять авторів (на десять джерел). При цьому слухач порівнює погляди авторів джерел, що цитуються.

Перед виконанням контрольної роботи слухач зобов'язаний вивчити рекомендовану літературу з дисципліни, зібрати, проаналізувати та узагальнити практичний матеріал. Крім того слід використовувати нормативні та інструктивні матеріали, статті періодичного друку, які висвітлюють вітчизняний та зарубіжний досвід з питань менеджменту.

Із списку рекомендованої літератури, що приведений в кінці методичних вказівок, в контрольній роботі наводяться тільки ті, які використовуються.

Загальний обсяг роботи 20-25 друкованих сторінок. Відповіді на завдання повинні бути повні і обґрунтовані. В кінці роботи слухач зобов'язаний навести перелік використаної літератури з зазначенням автора, повного найменування книги (посібника, брошури, статті тощо), міста, видавництва, року видання. На останній сторінці обов'язково підпис слухача та дата написання роботи.

Контрольну роботу слід представити на кафедру менеджменту зовнішньоекономічної діяльності встановлений графіком строк, але не пізніше перших днів екзаменаційної сесії.

Контрольна робота має бути стилістично, граматично та технічно слушно оформлена. Композиція роботи складається у наступній послідовності:

- титульний аркуш;
- зміст;
- вступ (стисло характеризується актуальність проблеми, визначаються предмет та об'єкт, мета та завдання дослідження);
- основна частина (висвітлюється як досліджувана проблема відображається у науковій вітчизняній та іноземній літературі з позицій сучасних концепцій менеджменту; викладається сутність існуючих підходів до її вирішення, робиться критичний аналіз та формується власна точка зору);
- висновки (відображаються основні результати проведеного дослідження);
- список використаних джерел.

Контрольна робота відкривається титульним аркушем, на якому вказані назва вузу та кафедри; тема контрольної роботи; прізвище, ім'я та по батькові автора, домашню адресу, рік написання роботи та інші відомості, які ідентифікують контрольну роботу.

Після титульного аркуша вміщується сторінка змісту, яка подається до початку контрольної роботи з найменуваннями та номерами початкових сторінок усіх складових контрольної роботи.

Текст контрольної роботи друкують на аркушах з одного боку білого паперу формату А4 (210x297 мм) на комп'ютері через 1,5 інтервали або машинописним способом через 2 інтервали.

Текст контрольної роботи друкують, залишаючи береги таких розмірів: лівий – не менше 25 мм, правий – не менше 10 мм, верхній та нижній – не менше 20 мм.

Шрифт друку повинен бути чітким з однаковою щільністю тексту, стрічка – чорного кольору середньої жирності. Висота шрифту 1,8 мм (14 комп'ютерний).

Нумерацію сторінок контрольної роботи подають арабськими цифрами.

Першою сторінкою роботи є титульний аркуш, який включається до загальної нумерації сторінок, не проставляючи його номера. Наступні сторінки нумерують у правому верхньому куті сторінки без крапки в кінці. Контрольна робота завершується останньою сторінкою – списком використаних джерел, що має суцільну нумерацію.

ПЕРЕЛІК ТЕОРЕТИЧНИХ ПИТАНЬ

1. Структура і зміст МКК купівлі-продажу товару.
2. Структура і зміст МКК купівлі-продажу інжинірингових послуг.
3. Структура і зміст орендних МКК.
4. Види МКК купівлі-продажу посередницьких послуг.
5. Види морських страхових контрактів.
6. Матеріальна і техніко-юридична стадії процесу виконання МКК.
7. Класифікація цивільно-правових строків виконання МКК.
8. Характеристика способів встановлення МКК.
9. Вимоги до пакування товару при виконанні МКК.
10. Структура та зміст маркування товару у МКК.
11. Документарне забезпечення процесу виконання МКК.
12. Економічна класифікація документів, що обслуговують виконання МКК.
13. Характеристика способів забезпечення виконання зобов'язань.
14. Види процедури врегулювання міжнародних комерційних спорів.
15. Характеристика процедури погодження.
16. Характеристика судової процедури.
17. Характеристика міжнародних арбітражних інституцій.
18. Арбітражний суд міжнародної торгової палати.
19. Міжнародний центр по врегулюванню інвестиційних спорів.
20. Європейський арбітраж.
21. Американський арбітраж.
22. Лондонський міжнародний третейський суд.
23. Виконання арбітражних та судових рішень.
24. Контракти поставки готових товарів масового вжитку.
25. Контракти купівлі-продажу готових промислових виробів.
26. Контракти купівлі-продажу напівфабрикатів.
27. МКК, що забезпечують реалізацію реекспортних та реімпортних операцій.

28. Міжнародні компенсаційні угоди: бартерні угоди, прості компенсаційні угоди, складні компенсаційні угоди, угоди виробничого кооперування.

ПЕРЕЛІК ПРАКТИЧНИХ ЗАВДАНЬ

Завдання 1.

Контракт _____

м. Харків
року

12 квітня 2015

ТОВ "ХАРТранс" (далі - Продавець), в особі Хищенко Г. І., з іншого боку, уклали цей контракт про таке _____ .

Як називається ця стаття контракту?

Що необхідно вказувати в цій статті?

Знайдіть помилки та сформулюйте правильно статтю контракту.

Завдання 2. Львівська кондитерська фабрика "Світоч" - одне з найстаріших підприємств в кондитерській галузі України, підписало річний зовнішньоекономічний контракт із нерезидентом ТОВ "Крона" - білоруське підприємство (м. Слуцьк), на поставку 7 видів шоколадних цукерок. Поставка товару буде здійснюватися партіями, один раз на квартал.

Враховуючи дані, які вказані в завданні, сформулюйте наступні статті контракту: преамбулу, кількість та якість товару; базис поставки, врегулювання спорів у судовому порядку.

Завдання 3. Сформулюйте статті контракту

ТОВ "Електролідер" - підприємство, що володіє достатніми ресурсами для випуску високоякісної продукції. Це підприємство встигло себе зарекомендувати на внутрішньому і зовнішньому ринках як успішний виробник кращих у СНД універсальних електробритв під торгівельними марками "Breetex" і "Новый Харьков". Підприємство розташоване в м. Харків, підписало зовнішньоекономічний договір із ФГУП "Ніжегородський завод ім. М. В. Фрунзе" (Російська Федерація) на поставку теплолічильників. Ціна одного теплолічильника складає 12 дол. США., загальна кількість однієї партії 1 000 од. Поставка товару буде здійснюватися партіями, один раз на квартал.

Враховуючи дані, які вказані в завданні, сформулюйте наступні статті контракту: преамбулу, предмет контракту; ціна та загальна кількість товару, форс-мажорні обставини.

Завдання 4 На умовах, які наведено нижче, визначте експортний чи імпорتنний контракт для українського суб'єкта господарювання:

Таблиця 1

Умови поставки згідно Інкотермс

FCA Москва		EXW Берлін	
FOB Київ		DDP Осло	
CPT Прага		CRF Москва	
DAT Харків		FAS Варна	
EXW Львів		FCA Батумі	
CIP Вороніж		DAP Кишинів	
CIF Одеса		FAS Миколаїв	

Завдання 5. Менеджеру відділу ЗЕД українського підприємства необхідно визначити найбільш рентабельний варіант реалізації товару на зовнішній ринок на основі різних умов поставки, якщо підприємство планує мінімальний прибутку 10 %. Загальна кількість товару 100 од. Дані наведено в табл. 1.

Таблиця 1

Вихідні дані

Показники	Варіанти експорту		
	FCA (Харків)	CIF (Герліц)	DDP (Магдебург)
Ціна товару, дол./од.	680	970	1 450
Витрати підприємства на виробництво товару, грн/од.	6 500	6 500	6 500
а) на транспортування, дол.	4 500	6 300	8 000
б) страхування, дол.	10 000	25 000	30 000

Завдання 6. Використовуючи дані наведені в табл. 2, розрахуйте ефект та ефективність зовнішньоекономічної діяльності ТОВ "Альфа". Курс 1 дол. США - 22,0 грн.

Таблиця 2

Умови реалізації контракту

Показники	Внутрішній ринок	Зовнішній ринок А	Зовнішній ринок Б
1. Об'єм продажів, од.	2 500	2 000	1 800
2. Ціна одиниці	581,4 грн/од.	27,5 дол./од.	28,7 дол./од.
3. Собівартість одиниці, грн/од.	506	506	506
Комерційні витрати	12 000 грн	3 500 дол.	3 300 дол.

Завдання 7

ТОВ "Агропром" підписало експортний контракт зі шведською фірмою на поставку сільськогосподарської продукції, а саме соку яблучного в кількості 1 000 000 літрів. Витрати, пов'язані з транспортування та декларуванням товару, подані в табл. 1. Курс 1 дол. = 22,00 грн. Визначте контрактну (фактурну) ціну товару та митну вартість за наступними умовами поставки: FCA (м. Чернігів), CPT (м. Мальме).

Таблиця 3

Структура витрат на доставку товару

Показник	Долари США
1. Ціна товару на умовах EXW	0,8
2. Витрати на навантаження товару на проміжний транспорт	200
3. Витрати на проміжне транспортування до м. Чернігів	160
4. Витрати на розвантаження товару з проміжного транспорту у м. Чернігів	700
5. Витрати на навантаження товару на основний транспорт у м. Чернігів	700
6. Витрати на основне перевезення до м. Мальме	9 000
7. Страхування основного транспортування	6 000
8. Витрати на розвантаження товару в країні призначення	900
9. Витрати на навантаження товару на проміжний транспорт у країні призначення	900
10. Витрати на проміжне транспортування товару у країні призначення	1 200
11. Витрати на розвантаження товару на підприємстві покупця	900

Завдання 8. Львівська кондитерська фабрика "Світоч" - одне з найстаріших підприємств в кондитерській галузі України, підписало річний зовнішньоекономічний контракт із нерезидентом ТОВ "Крона" - білоруське підприємство (м. Слуцьк), на поставку 7 видів шоколадних цукерок. Поставка товару буде здійснюватися партіями, один раз на квартал.

Враховуючи дані, які вказані в завданні, сформулюйте наступні статті контракту: преамбулу, кількість та якість товару; базис поставки, врегулювання спорів у судовому порядку.

Завдання 9. Сформулюйте статті контракту

ТОВ "Електролідер" - підприємство, що володіє достатніми ресурсами для випуску високоякісної продукції. Це підприємство встигло себе зарекомендувати на внутрішньому і зовнішньому ринках як успішний виробник кращих у СНД універсальних електробритв під торгівельними мар-

ками "Breetex" і "Новый Харьков". Підприємство розташоване в м. Харків, підписало зовнішньоекономічний договір із ФГУП "Ніжегородський завод ім. М. В. Фрунзе" (Російська Федерація) на поставку теплолічильників. Ціна одного теплолічильника складає 12 дол. США., загальна кількість однієї партії 1 000 од. Поставка товару буде здійснюватися партіями, один раз на квартал.

Враховуючи дані, які вказані в завданні, сформулюйте наступні статті контракту: преамбулу, предмет контракту; ціна та загальна кількість товару, форс-мажорні обставини.

4. СПИСОК РЕКОМЕНДОВАНОЇ ЛІТЕРАТУРИ

Базова

1. Міжнародні комерційні контракти: колізійне та матеріально-правове регулювання [Текст] : навч. посіб. / І. А. Діковська ; Київ. нац. ун-т ім. Тараса Шевченка. - Київ : Правова єдність : Алерта, 2016. - 321 с.

2. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. — К.: Центр учбової літератури, 2010. — 648 с.

3. Козик В.В. Зовнішньоекономічні операції і контракти. Навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Крап'як, О. Ю. Григор'єв, А. О. Босак. - 2-ге вид. - К. : Центр навчальної літератури, 2004. - 608 с.

4. Міжнародні розрахунки та валютні операції: Навч. посібник / О. І. Береславська, О. М. Наконечний, М. Г. Пясецька та ін.; За заг. ред. М. І. Савлука. — К.: КНЕУ, 2002. — 392 с.

5. Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров. - М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1996. - С. 431-463.

6. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч. Посібник / Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. — К.: КНЕУ, 2001. — 488 с.

7. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. / Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. — К.: КНЕУ, 2003. — 256 с

Допоміжна

1. Арбітражна угода в міжнародному комерційному арбітражі [Електронний ресурс] / О. Т. Волощук // Бюлетень Міністерства юстиції України. - 2010. - № 10. - С. 126-137. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/bmju_2010_10_18

2. Експлікація визначальних факторів типізації комерційних контрактів підприємства за неоінституціональною теорією [Електронний ресурс] / Н. М. Гуляєва, А. В. Охотніков // Економіка та держава. - 2013. - № 6. - С. 29-33. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecde_2013_6_11

3. Міжнародний комерційний арбітраж [Текст] : практикум: у 7 кн. / В. К. Матвійчук, І. О. Хар. - К. : Національна академія управління, 2007 . - ISBN 966-373-167-2 (загальний). Кн. 1 : Поняття і види міжнародного комерційного арбітражу; Арбітраж як спосіб вирішення спорів по зовнішньоторговельним контрактам; Поняття третейського порядку вирішення спорів; Історія розвитку міжнародного комерційного арбітражу як способу вирішення спорів : навч. посібник. - [Б. м.] : [б.в.], 2007. - 242 с.

4. Право, що застосовується до міжнародних комерційних контрактів у державах, які є членами Європейського Союзу [Електронний ресурс] / Л. В. Логуш, Д. Ю. Іщенко // Наукові записки НаУКМА. Юридичні науки. - 2015. - Т. 168. - С. 89-93. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/NaUKMAun_2015_168_23

5. Статус партнерів. Форма зовнішньоторговельних контрактів. Платіжні умови. Забезпечення виконання зобов'язань; Проблеми застосування інституту позовної давності при укладенні зовнішньоторговельних контрактів. - [Б. м.] : [б.в.], 2007. - 306 с.

6. Система цільових показників ефективності управління комерційними контрактами підприємства [Електронний ресурс] / А. В. Охотніков // Науковий вісник Херсонського державного університету. Сер. : Економічні науки. - 2014. - Вип. 6(3). - С. 57-60. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nvkhdu_en_2014_6\(3\)_16](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nvkhdu_en_2014_6(3)_16)

7. Системна модель управління комерційними контрактами підприємства [Електронний ресурс] / А. В. Охотніков // Вісник Одеського національного університету. Серія : Економіка. - 2014. - Т. 19, Вип. 2(4). - С. 12-18. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vonu_econ_2014_19_2\(4\)_4](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vonu_econ_2014_19_2(4)_4)

8. Теоретико-ситуаційний компендій прагматичних фінансових розрахунків в комерційних угодах [Текст] : навч. посіб. / В. М. Шарманська, І. В. Головка. - Київ : [б. в.], 2017. - 270 с.

9. Шляхи імплементації стандартів щодо прав інтелектуальної власності, зокрема права комерційних позначень, в контексті Угоди про асоціацію між Україною та ЄС [Електронний ресурс] / Г. О. Михайлюк // Бюлетень Міністерства юстиції України. - 2014. - № 7. - С. 78-84. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/bmju_2014_7_26

Інформаційні ресурси

10. Зразки документів, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://vdnk2.tail.ru/site/ru/international-freight-transportation/carriage-documents> –

11. Міжнародна мережа Attorney Арбітраж [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.international-arbitration-attorney.com/uk/arbitral-institutions-and-arbitration-courts/>

12. Національна бібліотека ім. В.І. Вернадського [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.nbuv.gov.ua>.

13. Офіційний веб-сайт правового порталу «Ліга Закон» [Електронний ресурс]. – Режим доступу:<http://www.ligazakon.ua/>

14. Офіційний веб-сайт Українського національного комітету Міжнародної торгової палати [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://iccua.org/>

15. Офіційний веб-сайт Міжнародного комерційного арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://arb.ucci.org.ua/icac/ua/icac.html>

5. КРИТЕРІЇ ОЦІНКИ КОНТРОЛЬНИХ РОБІТ

Навчальна дисципліна «Міжнародні комерційні контракти» оцінюється за модульно-рейтинговою системою. Результати навчальної діяльності студентів оцінюються за 100-бальною шкалою в кінці заліково-екзаменаційної сесії.

Формами контролю студентів заочної форми навчання є поточний та підсумковий.

При поточному контролі оцінюється рівень підготовки індивідуальної роботи. За результатами виконання контрольної роботи студент може отримати максимально 70 балів

Контрольна робота складається з двох частин:

- одне теоретичне завдання;
- практичне завдання.

При розробці критеріїв оцінки за основу беруться повнота і правильність виконання завдань. Крім цього враховується здатність студента диференціювати, інтегрувати та уніфікувати знання.

Контрольна робота оцінюється таким чином:

- теоретична частина – максимально 30 балів;
- практичне завдання – максимум 40 балів.

Підсумковий контроль: залік. Студент може отримати максимально 30 балів.

Підсумковий контроль здійснюється у формі підсумкового тесту. Студент може отримати максимально 30 балів за підсумкову залікову роботу.

Підсумковий тест складається із 60 тестових завдань, кожне з яких оцінюється по 0,5 балів.

Студент отримує підсумкову оцінку за 100-бальною системою, яка розраховується як накопичена сума отриманих балів за всі види поточного та підсумкового контролю:

Якщо за результатами модульно-рейтингового контролю студент отримав сумарну кількість балів, що не перевищує 49 балів, то студент вважається таким, що не виконав усі види робіт, які передбачаються навчальним планом з дисципліни «Міжнародні комерційні контракти» і направляється на повторний курс вивчення дисципліни.

Розподіл балів, які отримують студенти

Контрольна робота		Залік	Сума
Теоретичне завдання	Практичне завдання		
30	40	30	100

Шкала оцінювання: національна та ECTS

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка ECTS	Оцінка за національною шкалою	
		для екзамену, курсового проєкту (роботи), практики	для заліку
90 – 100	A	відмінно	зараховано
82-89	B	добре	
74-81	C		
64-73	D	задовільно	
60-63	E		
35-59	FX	незадовільно з можливістю повторного складання	не зараховано з можливістю повторного складання
0-34	F	незадовільно з обов'язковим повторним вивченням дисципліни	не зараховано з обов'язковим повторним вивченням дисципліни

ЗРАЗОК ТИТУЛЬНОГО АРКУША КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ

**ДЕРЖАВНА СЛУЖБА СТАТИСТИКИ УКРАЇНИ
НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ СТАТИСТИКИ, ОБЛІКУ ТА АУДИТУ**

Кафедра економіки та менеджменту зовнішньоекономічної діяльності

КОНТРОЛЬНА РОБОТА

з дисципліни

«Міжнародні комерційні контракти»

Варіант №__

Студент __ курсу
Відділення заочного та
дистанційного навчання
Група _____

(П.І.Б)

(підпис)

Оцінка _____

Київ
201_ рік